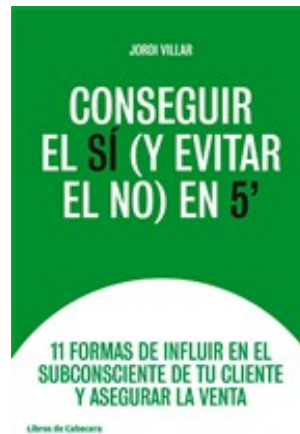


Conseguir el SÍ (y evitar el NO) en 5'



Jordi Villar Leonart

Conseguir el SÍ (y evitar el NO) en 5' Scarica PDF

El éxito de los vendedores depende de su conocimiento de los procesos automáticos de toma de decisiones y de su capacidad para influir en ellos. La venta depende del filtro que el cliente utilice para juzgar al vendedor y a su producto.



Leggere il libro online, Scarica PDF (ePub, fb2, mobi) Libro Conseguir el SÍ (y evitar el NO) en 5' Jordi Villar Leonart.